



Plaut verbindet betriebswirtschaftliche Beratung mit lösungsorientierter IT-Implementierung. In der Verbindung aus Themen- und Branchenkompetenz werden von Plaut gemeinsam mit dem Kunden Lösungen erarbeitet und umgesetzt. Plaut gelingt es, durch Kompetenz und langjährige Erfahrung sowie durch den versierten Einsatz von „state-of-the-art-Technologien“ maßgeschneiderte Ansätze zu entwickeln und zu implementieren. Wir setzen intelligente Konzepte ein, damit Kunden ökonomische Bestleistungen freisetzen können.

Beratungsschwerpunkte für die Lebensmittel- und Getränkeindustrie

Die Lebensmittelbranche ist geprägt von einem starken Verdrängungswettbewerb, steigenden Rohstoff-, Energie- und Vertriebskosten und dem Bedarf an innovativen, integrierten Prozessen und Systemen, um exzellenten Service bieten zu können. Auf diese Themen fokussieren wir die Beratung.

Plaut wird als langjähriger kompetenter Partner der Lebensmittelindustrie und des Handels im DACH-Raum, wie auch in der CEE-Region geschätzt und leistet aktive Beiträge bei verschiedenen Branchenplattformen sowie in akademischen Organisationen (Mitglied der ECR Organisation & GS1 Service Provider).

Plaut versteht – konzipiert – optimiert – realisiert Lösungen.

Business Steuerung

Eine sich immer rascher wandelnde Branche verlangt effektive und schnelle Entscheidungen. Dafür sind passende Antworten zu finden.

- Stehen Ihnen umsatzbezogene und betriebswirtschaftliche Parameter ad-hoc und real-time zur Verfügung?
- Steuern Sie Ihr Geschäft durch „Ist-Ergebnisse“ oder haben Sie eine zuverlässige Projektion der Geschäftsentwicklung in die Zukunft?
- Vermessen Sie beim Verkaufsgespräch einen aktuellen Kundenplan und die Möglichkeit zukünftige Verkaufsmaßnahmen zu simulieren?
- Betreiben Sie intern mehrere unabhängige Planungsprozesse mit unterschiedlichen Planungsergebnissen und möchten diese vereinheitlichen?
- Wollen Sie im Steuerungsprozess what-if Szenarien simulieren bzw. statistische Modelle verwenden?
- Möchten Sie Kundenprofitabilität (inkl. Logistik- und Vertriebskosten) messen und simulieren?
- Setzen Sie überdurchschnittlich viele Ressourcen in die Planung ein und können sich trotzdem auf die Zahlen nicht verlassen?
- Planen Sie noch (mit Excel)? Oder Steuern Sie schon?

Exzellenter Kundenservicegrad

Die Industrie stellt sich der Herausforderung des Kostendrucks und gleichzeitig eines exzellenten Servicegrades. Dafür sind passende Antworten zu finden.

- Klagen Ihre Handelspartner über niedrigen Servicegrad? Vor allem im Aktionszeitraum
- Wissen Sie, welche Kennzahlen der Handel für die Lieferantenbewertung verwendet und messen Sie diese?
- Ist der Handel mit der Effizienz des Bestell- & Fakturierungsprozesses unzufrieden?
- Möchte der Handel innovative und GS1-konforme Prozesse einführen?
- Suchen Sie nach Transparenz im Konditionssystem?



(Kosten-) Effizienz innerhalb der Supply Chain

Die Industrie stellt sich der Herausforderung des Kostendrucks und des gleichzeitigen Wachstums. Dafür sind passende Antworten zu finden.

- Kennen Sie Ihre Prozess- und Produktkosten im Detail?
- Können Sie verschiedene Szenarien in Ihrem Werks- und Kundennetzwerk simulieren (Kosten, Materialfluss, Auslastung)?
- Möchten Sie aus Ihrer Logistik höhere Effizienz mit gleichen Kosten generieren?
- Haben Sie hohe Bestände und können gleichzeitig A-Artikel nicht ausliefern?
- Können Sie die gesetzlich vorgeschriebene Produktrückverfolgbarkeit effizient sicherstellen?
- Wollen Sie Ihren Rohstoffverbrauch vom Eingang bis zum Fertigprodukt (auch in Komponenten) durchgehend darstellen?
- Klagen Sie über fehlende Integration Ihrer Herstellungsanlagen (shop-floor) mit Ihrem ERP-System?
- Klagen Sie über nichtproduktive (interne und externe) Abläufe?

Kontakt:

Plaut Consulting Austria GmbH
Modecenterstr. 17 / 4 / 6
A-1110 Wien

Wenn Sie nach einem Konzept und einer technischen Lösung suchen, zeigen wir Ihnen gerne unsere erfolgreichen Beispiele!

Kontaktieren Sie uns:

Tel.: +43 1 230 00 12
Fax: +43 1 228 95 69
Mail: office.at@plaut.com